

# Aspectos Nucleares das Operações de Comércio Internacional



[www.npf.pt](http://www.npf.pt)

7 e 8 de Outubro de 2008

## PARTICIPAÇÕES DE:

- Faculdade de Economia da Universidade do Porto
- Miranda, Correia, Amendoeira & Associados
- PLMJ - A.M.Pereira, Sáragga Leal, Oliveira Martins, Júdice & Associados
- Cardo Advogados
- Garrigues Portugal
- Macedo Vitorino & Associados
- Carlos Aguiar, Ferreira de Lima & Associados
- Banco Espírito Santo
- Dr. José Luis Saragoça
- CRA – Coelho Ribeiro & Associados



Organizado por:

**NPF** Pesquisa e  
Formação  
CONFÉRENCIAS

# Aspectos Nucleares das Opera

7 de Outubro de 2008

09h00 Recepção dos Participantes e entrega de Documentação

09h30 **COMUNICAÇÃO DE ABERTURA: COMÉRCIO INTERNACIONAL – PROBLEMAS ACTUAIS E FUTUROS**

- A noção de comércio internacional
- Globalização das trocas comerciais
- A importância das tecnologias da informação no comércio internacional
- A deslocalização das empresas e do capital

**Profª Dra. Ana Paula Africano Silva**  
Directora do Mestrado em Economia e Gestão Internacional - MEGI  
Faculdade de Economia da Universidade do Porto

10h30 Pausa - Café

10h45 **A CARACTERIZAÇÃO DOS CONTRATOS INTERNACIONAIS**

- Carácter “privado” dos contratos
- Carácter “internacional” dos contratos
- A formação dos contratos internacionais – generalização da aplicação do direito anglo-saxónico

## **O CONTRATO DE COMPRA E VENDA INTERNACIONAL**

- As regras do contrato de compra e venda internacionais
- As influências da Convenção de Viena (1980)
- Elementos básicos do contrato de compra e venda internacionais
- Cláusulas fundamentais
- Recurso a condições gerais de venda
- Meios de condições gerais de venda da ICC

**Dr. João Afonso Fialho, Sócio**  
**Miranda, Correia, Amendoeira & Associados**

12h00 **A IMPORTÂNCIA DOS INCOTERMS NO COMÉRCIO INTERNACIONAL**

- Objectivos dos INCOTERMS
- Análise das principais funções
- A funcionalidade dos grupos (Grupo E; C e D)
- Critérios de distinção
- Principais recomendações

**Dra. Ana Ventura, Associada Sénior – área de sociedade, contratos, fusões e aquisições, PLMJ**

13h00 Almoço

## 14h30 **NEGOCIAÇÃO CONTRATUAL E ACORDOS PRELIMINARES**

- A responsabilidade pré-contratual
- Carta de intenções
- A celebração de acordos preliminares no período de negociações
  - Acordo de confidencialidade
  - Acordos de exclusão de oferta pública de aquisição hostil
  - Acordos de negociação exclusiva
  - Acordos relativos a procedimentos negociais vinculativos

**Dr. Pedro Oliveira Cardo, Advogado**  
**Cardo Advogados**

## 15h30 **ESTIPULAÇÕES RELATIVAS A DUE DILIGENCE**

- Utilidade da *due diligence*
- *Disclosure*
- Tipos de *due diligence* (a aquisição de participações sociais)
  - *DD List*
  - *Data room*
  - *DD Report*
- Linguagem e conceitos típicos de *due diligence*
- *Due diligence* legal – incidência habitual
- Limites da *due diligence*
- Legal *due diligence* e empresas portuguesas

**Dr. Mário Lino Dias, Advogado**  
**Garrigues Portugal**

16h30 Pausa – Café

## 16h45 **A PROTECÇÃO DOS INTERESSES NA REDACÇÃO FINAL DO CONTRATO**

- A adopção de mecanismos de protecção na redacção final do contrato
- Cláusulas de força maior (*force majeure clause*)
- Cláusula de confidencialidade (*confidentiality clause*)
- Cláusula de não renúncia (*anti-waiver clause*)
- Cláusula de despesas (*expenses clause*)
- Cláusula de acordo integral (*entire agreement clause*)
- Notificações (*notices*)
- Cláusula de alteração de circunstâncias (*hardship clause*)
- outras (*assignment and severability clauses*)

**Dr. João Macedo Vitorino, Sócio**  
**Macedo Vitorino & Associados**

17h30 Encerramento do 1.º dia de Trabalhos

# ções de Comércio Internacional

8 de Outubro de 2008

09h15 Recepção dos Participantes

09h30 **OS DIFERENTES TIPOS DE GARANTIAS NO COMÉRCIO INTERNACIONAL**

- Desenvolvimento de mecanismos de garantias adequados face às especificidades do comércio internacional
- Conceitos e tipos de garantias
- Considerações acerca do sistema de garantias do direito inglês (*real security; personal security e quasi Security*)
- Tentativas de harmonização do regime jurídico das garantias (Câmara de Comércio Internacional e UNCITRAL)

**Dra. Joana Frade, Advogada**  
**Carlos Aguiar, Ferreira de Lima & Associados**

10h30 **PRINCIPAIS MEIOS DE PAGAMENTO UTILIZADOS NO COMÉRCIO INTERNACIONAL**

- Operações de liquidação directa
- Operações documentárias
- O crédito documentário - novas regras e usos uniformes da Câmara de Comércio Internacional

**Dra. Isabel Andrade de Matos**  
**Assessora Administração**  
**Banco Espírito Santo**

11h15 Pausa – Café

11h30 **A IMPORTÂNCIA DOS CONTRATOS DE DISTRIBUIÇÃO**

- Os conceitos de distribuição
- Contrato de agência ou de representação
- Contrato de concessão
- Contrato de franquia
- Os direitos e obrigações das partes
- O contrato modelo de agência comercial CGI

**Dra. Sónia Lopes Ribeiro, Advogada**  
**Macedo Vitorino & Associados**

12h30 Pausa – Café

14h00 **O CONTRATO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL RODOVIÁRIO DE MERCADORIAS E A CONVENÇÃO CMR DE 1956**

- Âmbito material e geográfico de aplicação da CMR
- O contrato de compra e venda internacional e o contrato de transporte
- Transportadores e transitários: funções e responsabilidades na operação de transportes
- A guia de transporte ou declaração de expedição CMR
- As reservas do transportador
- A responsabilidade do transportador:
  - Período de responsabilidade
  - Causas de exclusão da responsabilidade: causas gerais e causas privilegiadas
  - Cálculo das indemnizações a cargo do transportador: os limites máximos no caso de perdas e avarias e de atraso na entrega
- A natureza imperativa da CMR
- Os seguros de transportes e de carga

**Dr. José Luis Saragoça, Advogado e especialista em transportes**

15h00 **O DIREITO DA CONCORRÊNCIA E AS ENTIDADES REGULADORAS PORTUGUESAS – A SUA IMPORTÂNCIA À LUZ DOS CONTRATOS INTERNACIONAIS**

- A simplificação de procedimentos ao nível do Direito Português

**Dr. Ricardo Oliveira, Advogado**  
**PLMJ**

15h45 Pausa – Café

16h00 **AS VANTAGENS DO RECURSO À ARBITRAGEM NOS CONTRATOS INTERNACIONAIS**

- Antecipação de problemas
- Solução negociada
- Litigância internacional
- Instituições de Arbitragem Internacional

**Dr. Luís Moreira Cortez, Advogado**  
**Departamento Arbitragem**  
**CRA – Coelho Ribeiro & Associados**

17h00 Encerramento da Conferência

