

NOTA INFORMATIVA

COMÉRCIO INTERNACIONAL

PLMJ

AMPEREIRA, SÁRAGGA LEAL, OLIVEIRA MARTINS, JÚDICE E ASSOCIADOS
SOCIEDADE DE ADVOGADOS, RL

MISSÃO: EXPORTAR 2009 – DESTINO: FUTURO

Na actual situação do País e de necessidade premente de união de esforços para promover o progresso económico do País, o Presidente da República e o Governo têm reforçado o apelo constante à necessidade de desenvolver incentivos à exportação, no sentido de rentabilizar as potencialidades das empresas portuguesas.

É, pois, importante retomar as perspectivas resultantes do **Fórum Missão Exportar**, organizado pela AIP e que contou com a parceria de PLMJ, com destaque para os seguintes aspectos e destinos:

1. LINHA DE CRÉDITO PME – INVESTE III – O sistema de incentivos financeiros à exportação mediante uma linha de crédito bonificado criada pelo Governo continua disponível. A informação preliminar encontra-se disponível nos sites: www.portugal.gov.pt e www.iapmei.pt, cuja consulta recomendamos para uma primeira abordagem.

2. ANGOLA - É “o” destino das exportações portuguesas nos últimos meses. Está em curso em Angola uma revisão e reestruturação em matéria de normas de importação, no sentido de flexibilizar a implementação de empresas estrangeiras. Através dos nossos parceiros em Angola - AVM Advogados e do Advogado PLMJ de ligação à parceria – Dr. Luís Miguel Nunes, que foi orador no Fórum Missão Exportar – oportunamente iremos informar sobre os desenvolvimentos legais em matéria de exportação.

3. MOÇAMBIQUE (1) – Foi com assinalável sucesso e presença de entidades Governamentais, Empresarias e da sociedade civil moçambicana que PLMJ lançou a sua parceira com a sociedade de Advogados local, MGA – Advogados. A Parceria é coordenada da parte de PLMJ pelo Sócio, Tiago Mendonça de Castro.

4. MOÇAMBIQUE (2) - PLMJ lançou em conjunto os seus parceiros em Moçambique MGA – Advogados, o “**Guia do Investimento em Moçambique**”, instrumento importante ao nível do contacto com os pontos-chave da economia moçambicana, que poderão ser desenvolvidos num futuro próximo pelos investidores e empresas portuguesas. Em breve o referido Guia estará disponível no site de PLMJ em www.plmj.pt.

5. CHINA – Apesar de não ser imune à crise, continua a ser um país muito atractivo em matéria de investimentos e iniciativas empresariais a realizar. A nossa Advogada Susana Santos Vitor reside em Pequim desde Janeiro e em breve começará a dar-nos conta da realidade económico-social chinesa e da forma mais adequada de os exportadores nacionais seguirem os seus interesses.

6. NEWSLETTER – na expectativa de um novo contacto em breve, convidamo-los ainda a (re)lerem a Newsletter que preparámos para o Fórum Missão Exportar, bem como a visitarem a nossa secção de Newsletters temáticas em: www.plmj.pt/know_newsletters_detail.php?aID=8842

Para mais informações relacionadas com Comércio Internacional por favor contacte Nuno Brito Lopes através do e.mail-nbl@plmj.pt.

PORTUGAL EXPORTADOR
■ Novos mercados. ■ Novas oportunidades.



Fórum Missão Exportar 2008,
no Centro de Congressos de Lisboa

“Melhor Sociedade de Advogados no serviço ao Cliente” - Client Choice - International Law Office, 2008

“Sociedade de Advogados Portuguesa do Ano” - IFLR Awards 2006 & Who’s Who Legal Awards 2006, 2008

A presente Nota Informativa destina-se a ser distribuída entre Clientes e Colegas e a informação nela contida é prestada de forma geral e abstracta, não devendo servir de base para qualquer tomada de decisão sem assistência profissional qualificada e dirigida ao caso concreto. O conteúdo desta Nota Informativa não pode ser reproduzida, no seu todo ou em parte, sem a expressa autorização do editor. Caso deseje obter esclarecimentos adicionais sobre o assunto contacte Dr. Nuno Brito Lopes - tel.: (+351) 21 319 74 25; e.mail: nbl@plmj.pt.

Escritórios Locais: Lisboa, Porto, Faro e Coimbra, Açores, Guimarães e Viseu (em parceria).

Escritórios Internacionais: Angola, Moçambique, Brasil e Macau (em parceria).

www.plmj.com